

MAITRISER SON BUSINESS PLAN POUR MIEUX DÉFENDRE SES PROJETS

Ajouter la dimension réaliste à son intuition



Un taux de satisfaction de

84,13%
EN 2021

OBJECTIF

Maîtriser la dimension financière de son projet pour savoir défendre ses idées et propositions devant les instances décisionnaires

COMPÉTENCES ACQUISES

- Développer les compétences des participants dans la simulation financière de leurs projets
- Renforcer sa culture financière
- Savoir mettre plus en lumière les messages à transmettre aux instances décisionnaires
- Savoir construire sa propre trame de Business Plan permettant un vrai processus de budget.



PUBLIC ET PRÉREQUIS

Tout collaborateur en situation de devoir présenter leurs projets avec un volant financier.

Prérequis : avoir un dossier en cours



DURÉE

8 séances de deux heures réparties sur 8 semaines soit 16 heures



TARIF

Voir Convention



LIEUX

Distanciel uniquement



INTERVENANTS

Voir sur le site

www.smartmanagement.fr

Pour toute question et pour les personnes en situation de handicap, merci d'écrire à contact@smartmanagement.fr pour garantir la meilleure adaptation de la formation à votre besoin.

PROGRAMME

SESSION 1 : INTRODUCTION AU BUSINESS PLAN

- Comprendre la modélisation financière des projets

SESSION 2 : CONSTRUIRE UN CHIFFRE D'AFFAIRES

- Connaître Les composantes d'un chiffre d'affaires
- Savoir calculer un désengagement client ou Churn Rate

SESSION 3 : EVALUER LES COÛTS

- Connaître et savoir calculer coûts variables et coûts fixes, taux de marge, seuil de rentabilité et Charges indirectes

SESSION 4 : INVESTIR

- Savoir évaluer ses investissements et ses amortissements

SESSION 5 : LE BFR

- Comprendre le BFR et savoir le calculer

SESSION 6 : BUSINESS PLAN

- Construire son Compte de résultat, plan de trésorerie et de financement

SESSION 7 : LES POINTS D'ANALYSE FONDAMENTAUX

- Comprendre et savoir calculer le Taux de rendement interne

SESSION 8 : PRÉSENTER SON PROJET

- Savoir présenter aux instance son projet avec assurance et en utilisant les notions financières

MOYENS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES

- Des séquences de formation organisées en 3 temps
- Retour sur l'atelier précédent
- Apport nouveau
- Exercice d'application
- Remise d'un livret organisé par chapitre
- Des supports de mémorisation sous forme de cartes de visite, disponibles également en forme dématérialisée
- Plan d'action individuel et de mise en pratique à l'issue de chaque module
- Formation accessible en distanciel adaptable en présentiel

ÉVALUATION AMONT ET AVAL

- Questionnaire préparatoire
- Auto-positionnement en début et fin de session
- Questionnaire de satisfaction à chaud en fin de module
- Attestation de fin de formation



SUIVI INDIVIDUEL

- Echange d'une heure autour des mises en application, des difficultés rencontrées
- Aide à la mise en pratique



CONTACT

Frédéric Pivet

06.67.58.61.11